

～あなたの夢をカタチにしませんか～

木更津創業塾

木更津市で第4期創業塾を開催いたします！
今までの経験を活かしてお店を開きたい。試してみたい事業がある。
でもこのまま創業して成功するかどうか不安・・・
そんな方に創業に関する考え方と知識・ポイントをお伝えします。
創業塾が夢の実現をお手伝いします！

日時

平成30年 **2/17** (土) **3/3** (土)・**10** (土)・**17** (土)

全日**9:00～15:00**※最終日終了後懇親会を開催予定です。

会場

木更津商工会議所3階 第1実習室
(木更津市潮浜1-17-59)

対象

創業を予定している方、創業して間もない方、事業承継予定者、
創業に興味があり経営について学びたい方

受講料

無料

定員

20名

講師

株式会社エイチ・イーエル **荒蒔 良和氏**、**井手 美由樹氏**

申込方法

直接窓口、または裏面の申込欄にご記入の上、FAXにてお申込みください。

主催

木更津市産業・創業支援センター 木更津商工会議所中小企業相談所

共催

日本政策金融公庫千葉支店、千葉県産業振興センターよろず支援拠点

後援

千葉銀行、千葉興業銀行、京葉銀行、千葉信用金庫、君津信用組合、館山信用金庫

<お問合せ・お申込先>

木更津市産業・創業支援センター
木更津商工会議所中小企業相談所

TEL:0438-53-7100 FAX:0438-53-7101
TEL:0438-37-8700

【木更津創業塾 カリキュラム】

日程	時間	テーマ
1日目 2月17日(土) 9:00～15:00	第一講座 荒蒔 良和	「創業にあたって、経営者の心構え」 ～経営者マインドを発揮し、夢に挑戦！～ 「創業・起業のやりがいを知ろう」 ～自己の棚卸～
2日目 3月3日(土) 9:00～15:00	第二講座 井手 美由樹	「事業計画の重要性」 ～事業計画がすべてを決める～ 「マーケティングとは何か 販路開拓手法」 ～繁盛店はターゲットが明確～ 「ビジネスプランを考えアウトプットする①」
3日目 3月10日(土) 9:00～15:00	第三講座 井手 美由樹	「創業および事業継続に必要な手続きや知識」 ～個人か会社か？社会保険は？～ 「創業および事業継続に必要な数値の知識」 ～お金の知識をしっかりと～ 「ビジネスプランを考えアウトプットする②」
4日目 3月17日(土) 9:00～15:00	第四講座 井手 美由樹 ※終了後交流会を 予定(約1時間)	「創業者が活用できる補助金・助成金を最大限活用する」 「人材有効活用のポイント」 ～人材の確保・定着のために～ 「ビジネスプランを考えアウトプットする③」 「ビジネスプラン発表会」

【講師プロフィール】



荒蒔 良和 YOSHIKAZU ARAMAKI

埼玉県出身。大手電機メーカーの24年間の勤務にて、通信端末事業のファームウェア設計から運営、通信ネットワークの提案・構築・運用サポート業務、また、事業企画部門での戦略立案業務、中長期経営計画策定などの業務に従事した後、経営コンサルタントとして独立。在職中、事業構造改革の一環としてのM&A関連業務に従事した経験を活かし、M&Aコンサルティングを通じた中小企業の活性化の支援を行っている。中小企業診断士、日本経営管理協会認定M&Aスペシャリスト。

井手 美由樹 MIYUKI IDE

愛知県出身。大学卒業後、靴小売チェーン店に勤務。平成9年に中小企業診断士を取得し、経営コンサルタントとして独立。創業・経営革新支援、補助金・中小企業支援策の活用、小売業、女性向けサービス等を支援。また、横浜企業経営支援財団・女性起業家支援および窓口相談において述べ約2500件の相談に対応している。全国各地で講演、研修、コンサルティングを行っている。



木更津市産業・創業支援センター行

FAX:0438-53-7101

木更津創業塾 受講申込書

受講者名		年齢		性別	
ご住所	〒 -				
電話番号		FAX番号			
Email					
お考えの企業の業種					

ご記入いただいた個人情報につきましては、本セミナー申込みに関する受付名簿の作成および申込者様へのご連絡、今後のセミナー情報や経営に関する情報提供をさせていただく目的で使用させていただきます。